

創業は易し、守成は難し → 「守成クラブ」

中小企業経営者によって構成する会員制

守成クラブ 仕事バンバンプラザ

かけがえのない会社を潰してはならない

守成クラブから
仕事バンバンプラザ
参加へのご案内

守成クラブは
マーケット拡大に貢献した
正会員の会です。

株式会社 日本商工振興会

守成クラブ「仕事バンバンプラザ」本部

守成クラブについて

【目指すところ】

われわれ中小弱企業を取り巻く経済環境は日増しに悪化しており、国や行政に期待すること自体が危険であります。

私たち唯一の生活基盤である企業。このかけがえのない会社を潰してはならない。必死に守って守って守り抜いて事業を盛んにすることをモットーにし、**マーケット拡大(会員拡大)による「商売繁盛」(自分たちのマーケットは自分たちで創る)**を前面に打ち出した「仕事バンバンプラザ(集会)」の輪を全国に広めるものです。

【仕事バンバンプラザ】について

「安心を売る」「夢を売る」「スピードを売る」

これが今の時代、われわれ中小弱企業に必要な3要素です。

「90%の会社はこの3要素を持っていない」。だから倒産予備軍と言われます。

余計な議論や不要な会議方式をとらず、売上アップに直結する実利に徹して行われます。

「みんなの前で一対一の名刺交換をする＝安心である」「わずかな会費でさまざまなトップと出会うことができる＝夢がある」

「40人～100人以上の人と一度に名刺交換ができる＝最速で面談ができる」。

つまり、「仕事バンバンプラザ」で行う名刺交換会には前述の3要素がすべて入っているのです。

守成クラブ【仕事バンバンプラザ】に参加して

「守成クラブ」の事業である
月に1度の《仕事バンバンプラザ》に参加し飛躍しよう

名刺交換会 … 参加者全員と一度に交換
商談懇親会 … 懇親の場で即座に商談

ゲストとしての体験参加から、
「準会員」(緑バッジ)へ、そして「正会員」(赤バッジ)へ

- ①体験参加および入会については、紹介者(正会員または準会員)の推薦が必要です。
- ②入会されますと「準会員」として、守成クラブの緑バッジが貸与されます。
- ③「準会員」は「自分たちのマーケット(市場)づくり」に参加していることを自覚し、ゲストを積極的にお誘いしましょう。
- ④「準会員」がお誘いになったゲスト参加企業が1社以上、入会することによって、「正会員」となります。

⑤「正会員」には、守成クラブの赤バッジが貸与され、全国すべての会場に自由に参加できます。

※「準会員」として、1年間、1人のご紹介もないまま、2年目の更新はできません。

＜守成クラブのモットー＞

一人はみんなのために、みんなは一人のために

守成クラブ 仕事バンバンプラザへの加入申込みについて

●手続きは、この申込書を直接FAXにて送信するだけで簡単に済みます。

FAX. 011-211-0765

●お振込をもって手続完了です。お早めに（お申込み後、2週間以内）

入会申込書

年 月 日

私は _____ さんの紹介により

「正会員」になることを誓約の上、

「守成クラブ」 _____ 会場への入会を申込みます。

入会金11,000円＋年会費19,800円＝30,800円(税込)

住所 〒

会社名〈フリガナ〉

部署・役職

業種・
取扱商品

お名前〈フリガナ〉

携帯.

TEL.

FAX.

E-mail.

●振込予定 _____ 年 _____ 月 _____ 日 **2週間以内**

●振込先 かみやちょう みずほ銀行神谷町支店(普) 1257198 (株)日本商工振興会

※ご記入いただいた住所・氏名等は、会員名簿に登録し、会からのご連絡および、同会を主宰する(株)日本商工振興会からの商品・サービス等のお知らせ以外には利用致しません。

●連絡先TEL.011-211-0720